FENIKS SRL

COMPANY PROFILE



CHI SIAMO

Ali per crescere, rotta per evolvere

Feniks. Il partner strategico per la tua crescita nei mercati Power & Gas.

Diamo ali allo sviluppo di nuovi operatori, PMI e reseller che vogliono diventare protagonisti nel settore energetico. Dal 2020 acceleriamo il percorso di ingresso e crescita nei mercati dell'energia elettrica e del gas, con un metodo strutturato, strumenti digitali proprietari e consulenza su misura.

Il nostro approccio

Non siamo semplici consulenti: siamo il partner che accompagna ogni cliente in tutte le fasi, dall'accreditamento operativo alla gestione autonoma del portafoglio e alle attività di trading, eliminando la complessità e massimizzando autonomia, controllo e risultati.

Crediamo che ogni cliente abbia una traiettoria unica.

Il nostro compito è aiutarti a disegnarla, sostenerla e ottimizzarla passo dopo passo, con visione strategica, metodo e risultati tangibili.





MISSION, VISION, VALORI

Missione

Rendere semplice e accessibile l'ingresso nel mercato energetico per nuovi operatori, PMI e reseller, accompagnandoli lungo tutte le fasi: dalla strategia iniziale all'ottimizzazione operativa e gestionale.

Visione

Immaginiamo un settore in cui ogni reseller possa diventare un operatore competitivo, indipendente e sostenibile, capace di affrontare il futuro con solidità e visione.

Valori

Chiarezza, fiducia, competenza.
Lavoriamo con ascolto attivo e spirito di collaborazione, costruendo **percorsi personalizzati e realmente trasformativi**, sempre con uno sguardo concreto e strategico.

COSA FACCIAMO: I NOSTRI SERVIZI

Più di un servizio: un percorso completo per affermarti come operatore Power & Gas, con strumenti e metodi unici sul mercato:

Diventare operatore di mercato Power & Gas

- Accreditamento completo ai mercati energetici italiani: Elettrico (GME/PCE) e Gas (GME/PSV)
- Supporto operativo e strategico nell'avvio delle attività di trading
- Analisi offerte di fornitura, negoziazione e selezione di potenziali controparti commerciali)
- Definizione della strategia di posizionamento sul mercato

Gestione portafoglio e ottimizzazione

- Portfolio management Power & Gas, forecast di prelievo e immissione, gestione operativa nomine e presentazione offerte nel mercato spot, gestione transazioni bilaterali, analisi e monitoraggio garanzie verso i gestori di rete
- Ottimizzazione dei profili di prelievo e immissione
- Analisi dati e supporto decisionale

Formazione e consulenza specialistica

- Formazione personalizzata del personale in materia di mercati elettrico e gas e di processi gestiti dal Sistema Informativo Integrato(SII)
- Consulenza per l'applicazione della normativa di settore (ARERA, GME, Terna, SRG, SII, ecc.)
- Supporto nell'implementazione di best practice

Ricerca partner e fornitori affidabili

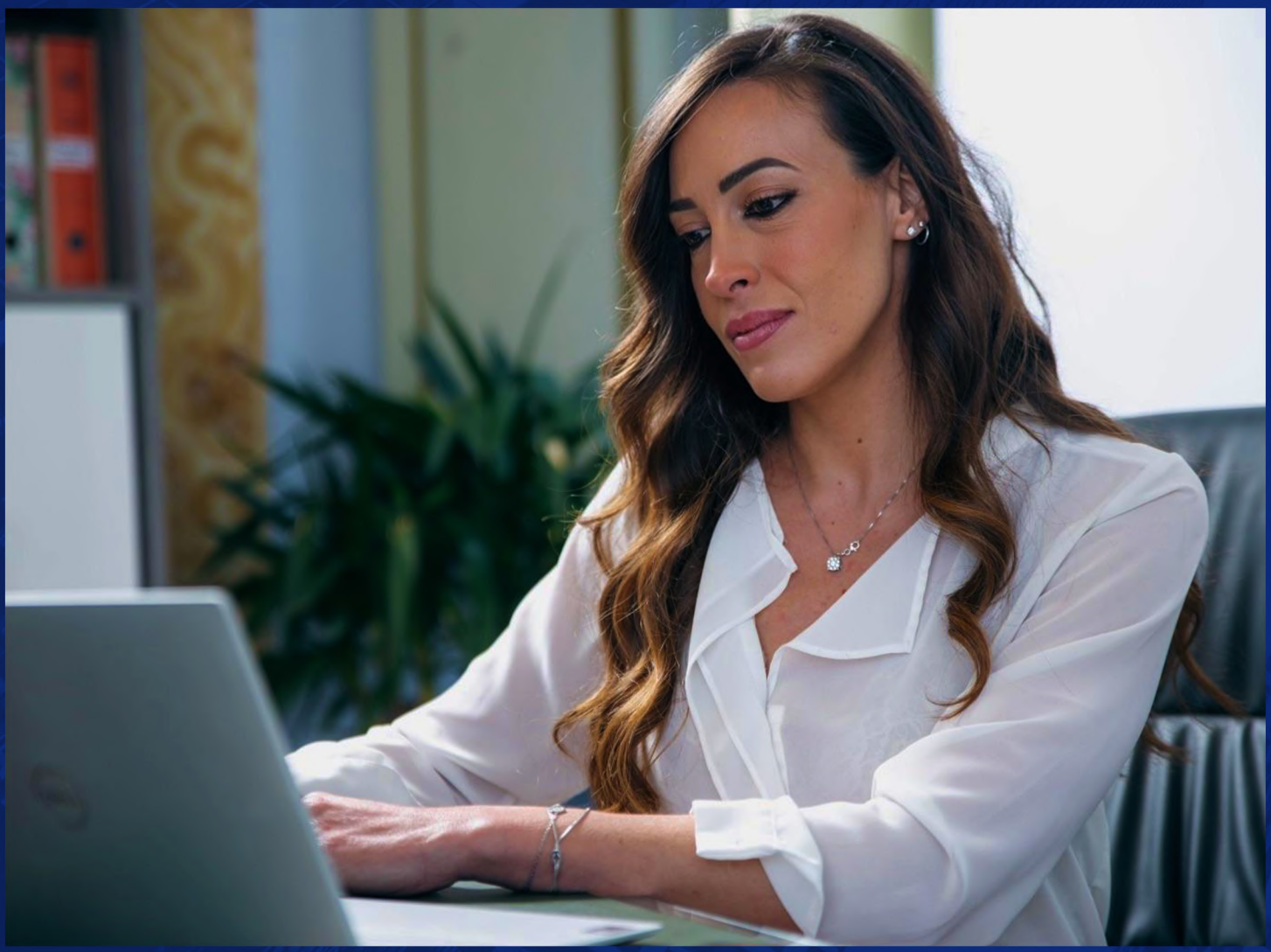
- Selezione di partner solidi (fornitori di energia, shipper gas)
- Accesso a una rete professionale già consolidata
- Supporto nella gestione dei rapporti commerciali

"Ogni servizio è progettato per aumentare autonomia, efficienza e margini: il risultato si misura ogni mese, non a parole."

IL NOSTRO TEAM

Siamo un gruppo di professionisti con esperienza internazionale nel settore power & gas, uniti dalla passione per l'energia e dalla capacità di trasformare la complessità del mercato in soluzioni concrete.
Crediamo nella forza delle relazioni, nel valore del supporto quotidiano e nell'importanza di conoscere a fondo le sfide di chi si affida a noi.
Ogni cliente ha un percorso unico: offriamo metodo, strumenti e visione per accompagnarlo verso risultati solidi e duraturi.

Sara Amici – Founder & Strategist



IL METODO SORS®

La Guida per Evolvere

Non offriamo pacchetti. Offriamo un **percorso strutturato e concreto**.

SORS®, il nostro metodo proprietario, nasce per aiutare i reseller a diventare operatori stabili e competitivi. Ogni fase risponde a un'esigenza reale del mercato.



1. Ali Forti

Semplificazione
Rendiamo semplice l'ingresso nel mercato: analisi iniziale, supporto operativo, rimozione degli ostacoli burocratici.



2. Rotta Sicura

Ottimizzazione
Strutturiamo processi efficienti e fluidi: gestione del portafoglio, reportistica, costante aggiornamento normativo.



3. Slancio Strategico

Riduzione dei rischi
Affianchiamo il cliente nel tempo, per anticipare problemi e prendere decisioni consapevoli.



4. Vista dall'Alto

Sviluppo
Monitoriamo dati e trend per adattare strategie e consolidare il business nel lungo periodo.

SORS significa **"opportunità".** Ed è proprio da qui che partiamo: dalla possibilità di evolvere in un settore in continua trasformazione.

PERCHÉ DIVENTARE UTENTE DEL DISPACCIAMENTO

Diventare utente del dispacciamento non è solo una scelta tecnica: è **una scelta strategica**.

Significa:

- Acquisire autonomia rispetto agli attuali fornitori
- Accedere direttamente al mercato elettrico italiano
- Ottimizzare i costi di approvvigionamento
- Migliorare l'autonomia e la prontezza operativa
- Contrattualizzare pacchetti flessibili e personalizzati
- Essere selezionabili come operatori solidi in un mercato sempre più esigente

In un settore che premia struttura e visione, **chi controlla la propria filiera è destinato a durare**. E noi ti aiutiamo a farlo.



PERFORMANCE 2025

Risultati che parlano

I numeri raccontano la nostra capacità di generare valore.

Mese	Nord P&L [€/MWh]	Sbil.[%]	Sud P&L [€/MWh]	Sbil.[%]
Gen 25	+3,07	12,90	+3,55	14,86
Feb 25	-0,70	12,97	+0,68	15,54
Mar 25	+0,73	12,10	+2,04	13,68
Apr 25	+1,70	10,49	+1,02	10,11
Mag 25	+0,68	9,54	+0,10	7,61
Giu 25	+2,34	14,85	+1,38	13,18

Conclusione: gestione strategica = incremento del profitto e controllo dello sbilanciamento.

PERCHÈ SCEGLIERE FENIKS

01

Specializzazione multi commodity:

competenze verticali su elettrico e gas

02

Metodo SORS®:

percorso strutturato, replicabile e pragmatico

03

Approccio personalizzato:

consulenza one-to-one, strategie su misura, accompagnamento costante

04

Orientamento al risultato:

misuriamo il successo con i tuoi margini, la tua autonomia, la tua crescita

CONTATTI

Sede Legale
Via XX Settembre, 38 – 28100 Novara (NO)

Sede Operativa
P.zza P. Borsellino, 40 – 06049 Spoleto (PG)

Email:
info@feniksgroup.it

Telefono:
+39 0743 770731

Sito web:
www.feniksgroup.it

P.IVA:
IT02629870037